

Gabriele Nora

Mail: gabriele.nora88@gmail.com

Mobile: +39 338 400 9749

Data di nascita: 30/06/1988

Nazionalità: Italiana

Esperienze Professionali

01/03/2018 – Presente:



Responsabile Commerciale

Responsabilità e competenze: Assunto per inaugurare il comparto commerciale dell'Azienda, finalizzato a gestire ed incrementare il portafoglio-clienti esistente. Prodotti trattati: apprendistati e tirocini, corsi di formazione professionale e finanziamenti pubblici alle imprese per la formazione continua del personale d'azienda.

Pianificazione strategica, rispetto delle scadenze imposte dai bandi, profonda conoscenza degli strumenti e delle dinamiche di finanziamento pubblico alle imprese le principali competenze acquisite e consolidate.

01/10/2015 – 01/03/2018:



Responsabile Commerciale

Responsabilità e competenze: Assunto con l'obiettivo di incrementare la quota di mercato del brand nel settore di riferimento, analisi dei competitors, allocazione e gestione delle sponsorship con atleti professionisti, monitoraggio e gestione delle politiche commerciali su web/social media, gestione dei rapporti con negozi fisici e GDO, recruiting di agenti e gestione della rete vendita su tutto il territorio nazionale. Durante la mia esperienza come direttore commerciale la distribuzione italiana del brand ha fatto registrare un +8% ed un +12% consecutivi in due anni, nonché il record di vendite dall'apertura dell'attività, in totale controtendenza rispetto alla decrescita mostrata dal settore e dal brand in tutti gli altri paesi europei.

Leadership, orientamento al risultato, pianificazione strategica e abilità di negoziazione le principali competenze acquisite e consolidate.

02/06/2011 – 28/09/2015:



Venditore multicompetente – Resp. eventi

Responsabilità e competenze: gestione di un team di pari, organizzazione dei turni di lavoro, ripartizione dei compiti tra i membri del team, organizzazione degli spazi commerciali in accordo con la stagionalità dei prodotti, perseguimento degli obiettivi economici.

Team-work, gestione del conflitto, abilità comunicative, orientamento al cliente e agli obiettivi, diploma da incordatore professionista le principali competenze acquisite

Esperienza Accademica

01/09/2008 – 11/02/2011:



ALMA MATER STUDIORUM
UNIVERSITÀ DI BOLOGNA

Laurea – Facoltà di Scienze Politiche

Alma Mater Studiorum Bologna

Solide basi di economia e politica internazionale, teoria dell'organizzazione, relazioni internazionali e diritto costituzionale comparato. Competenze comunicative consolidate sia nella produzione orale che in quella scritta. Voto finale: 94/110.

Languages

Italiano: Madrelingua

English: C1

Spanish: B2

French: A2

Competenze Personali

In ogni esperienza professionale condotta ho imparato a gestire il lavoro sotto pressione e a rispettare scadenze strette e improrogabili, nonché a maneggiare una larga varietà di informazioni. L'esperienza lavorativa di Decathlon mi ha insegnato come lavorare in un team, ad essere ben organizzato e ad avere una mentalità pragmatica, mentre l'esperienza di lavoro con Volkl mi ha insegnato a prendere iniziative e responsabilità connesse. Mi ha inoltre allenato ad assegnare priorità ai diversi carichi di lavoro. Mantenere lo stesso ruolo ma in un'azienda ed in un campo completamente differenti come in Zenit mi ha invece reso flessibile e adattivo, gestendo i cambiamenti con un atteggiamento proattivo.