

Curriculum Vitae di Simone Tardini

Simone Tardini

Service e Product Manager presso **INTESA SPA** (Gruppo SACMI)

Via Landucci, 8/A - 41043

Casinalbo di Formigine (MO)

Cell: 333/3185186

Indirizzo e-mail: simone.tardini@playcom.net

Nato a Sassuolo (MO), il 26 Aprile 1978

Formazione e Istruzione

1992-1997:

I.T.I.S. Fermo Corni – Modena (MO)

Perito Industriale Capotecnico in Elettronica e Telecomunicazioni

Esperienze Lavorative

10/1998 – 01/2000: **LASER Srl** – Sassuolo (MO)

- Addetto del Reparto Collaudo per il test e la riparazione di schede elettroniche digitali a microprocessore ed analogiche. Addetto rework e programmazione memorie allo stato solido.

01/2001 – 07/2002: **OPT Srl** – Maranello (MO)

- Impiegato Tecnico per l'installazione e la manutenzione di apparati telefonici ALCA TEL, SIEMENS, ERICSSON; Sistemi integrati di sicurezza e videosorveglianza; Cablaggi e gestione di reti LAN e wireless; Installazione e configurazione di ponti radio per trasmissione dati.

07/2002 – 01/2007: **PLAYCOM Srl** – MODENA

- Socio, poi amministratore unico, di azienda per la commercializzazione e installazione di apparati telefonici per aziende e privati, cablaggi e reti LAN, sicurezza antintrusione, antincendio e videosorveglianza. Progettazione e vendita a consulenza di sistemi elettronici chiavi in mano.

02/2007 – 10/2008: **MANTOVANIBENNE Srl** – Mirandola (MO)

- Inserimento come Area Manager per Africa e Medio Oriente per lo sviluppo del mercato delle attrezzature idrauliche per demolizione. Dal 05/2007 Marketing e Product Manager: gestione dell'immagine aziendale, organizzazione di fiere ed eventi (Monaco, Bologna, Brescia, Plovdiv -BG-, Saragozza...), creazione del materiale di vendita per la rete commerciale, analisi del ciclo di vita dei prodotti, ideazione di campagne di prodotto ed istituzionali, gestione dell'ufficio stampa per pubblicazioni su riviste settoriali.

11/2008 – 04/2009: **ARGO-HYTOS Srl** – San Damaso (MO)

- Impiegato dell'ufficio commerciale responsabile dei clienti direzionali, supporto al responsabile vendite per la gestione degli agenti di zona, gestione rivenditori e supporto agli stessi, produzione di report di vendita. Gestione nuovi progetti concertata con l'ufficio tecnico e la direzione commerciale.

04/2010 – 08/2010: tramite **OBIETTIVO LAVORO**

- Esperienza in ufficio grafico presso **CERAMICHE FIORANESE** per la produzione di grafiche digitali per macchine digitali inkjet per stampa su ceramica (KERAjet K700).

08/2010 – 06/2015: **KERAJET ITALIA Srl** – Fiorano Modenese (MO)

- Inserimento come Tecnico di Assistenza per l'installazione e la manutenzione delle stampanti inkjet grande formato per ceramica.
- Dal 11/2011 Responsabile Tecnico per la gestione dei nuovi progetti e il supporto come Tecnico Senior al Reparto Assistenza. Gestione del CED interno dell'azienda.
- Dal 10/2012 **Responsabile del Reparto di Assistenza Tecnica**. Gestione dei fornitori tecnologici per l'approvvigionamento della ricambistica. Gestione commerciale del parco clienti. Gestione delle manifestazioni fieristiche (Tecnargilla). Sviluppo nuovi mercati extra-ceramici tramite stampa inkjet con ink UV ed altri, per stampa su PVC, cartone, vetro, legno, vinile ecc...

07/2015 – presente: **INTESA SPA – Gruppo SACMI** – Salvaterra (RE)

- **Service Manager**. Gestione del reparto di installazione e assistenza post-vendita italia/estero delle macchine digitali prodotte da INTESA SACMI. Responsabile ricambi e documentazione tecnica macchine digitali.
- Dal 11/2018 **Product Manager** per progetti specifici extra settore ceramico: stampa su plastica, metallo, cemento, vetro, ed altri differenti substrati.

Lingue

Inglese: Conoscenza professionale

Spagnolo: Conoscenza lavorativa avanzata

Capacità e Competenze Personali

Spiccate capacità di lavoro a progetto (target oriented). Esperienza di problem-solving, gestione post-vendita, customer care, ricerca e sviluppo nuovi prodotti, management di business unit, gestione parco clienti, gestione fornitori, gestione di personale tecnico dipendente.

Ottime capacità comunicative, vasta esperienza nella mediazione di problematiche emergenti nei rapporti tra ambito tecnico e commerciale.

Patente di tipo B.

Hobby: Musicista.